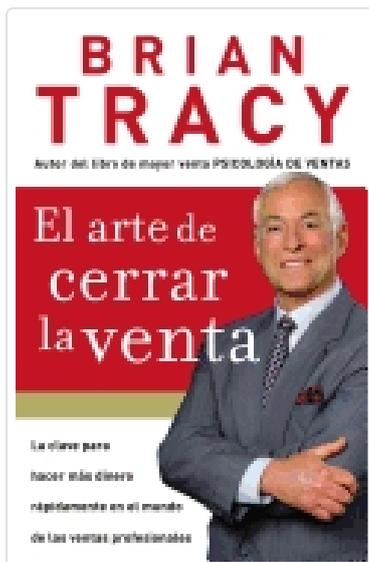


El arte de cerrar la venta



Tracy, Brian

SINOPSIS

Brian Tracy, uno de los mejores vendedores del mundo, sabe que la habilidad de cerrar una venta es la destreza clave que necesita todo profesional experto en ventas. Afortunadamente, se puede aprender cómo cerrar una venta al poner en práctica las mismas habilidades que utilizan los mejores vendedores en cada negocio. Cuando los vendedores siguen paso a paso un proceso práctico y comprobado, pueden conseguir más pedidos, más rápida y fácilmente que nunca. En el libro El arte de cerrar la venta los lectores aprenderán a:

- Generar valor enfocándose en los beneficios y las soluciones
- Disminuir el riesgo percibido al enfatizar las garantías y los seguros
- Responder a cualquier objeción
- Hacer que la venta llegue a una conclusión natural y sencilla utilizando algunas de las mejores preguntas que se hayan descubierto....



Editorial	Grupo Nelson
Materia	Economía
EAN	9781602550094
Status	Disponible
Encuadernación	Rústica
Páginas	227
Tamaño	213x167x16 mm.
Peso	250
Idioma	Español
Precio (Imp. inc.)	25,48€